



Wir, die Campus, Hofnetz & Events GmbH, betreiben als Berliner Internet Service Provider für rund 2.000 Gewerbemieten der GSG Berlin GmbH, als auch für viele weitere Immobilieneigentümer ein zentralisiertes Glasfasernetz. Unser weitgefächertes Leistungsspektrum bietet für jeden Bedarf das passende Angebot.

Wir bieten ausschließlich Geschäftskunden ein umfangreiches Dienstleistungsangebot wie Internet, VoIP-Telefonie, standortübergreifende Verbindungen und Rackspace in unseren Rechenzentren. Wir stellen unseren Kunden individuelle und fachgerechte IT-Lösungen für die Vernetzung ihrer Geschäftsräume als Basis für ihre Arbeitsprozesse und Kommunikationsstrukturen zur Verfügung.

Wir suchen

VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) TELEKOMMUNIKATION B2B

auf *Vollzeitbasis*

Schwerpunkt: Internet, SIP, Ethernet & Standortvernetzung

Region: Großraum Berlin (Außendienst)

Du bist auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Wir bieten Dir die Möglichkeit, Dich individuell und entsprechend Deiner persönlichen Stärken in einem stetig wachsenden Unternehmen weiterzuentwickeln.

Werde Teil unseres Teams, das mit hohem Engagement und einer verlässlichen Arbeitsweise den reibungslosen Ablauf des Tagesgeschäfts sicherstellt. Wachse gemeinsam mit uns und profitiere von abwechslungsreichen Aufgabenbereichen, in die Du Schritt für Schritt eingearbeitet wirst.

Dein Schwerpunkt liegt im aktiven Aufbau und der Weiterentwicklung von Geschäftskunden im Telekommunikationsbereich. Dabei konzentrierst Du Dich auf digitale Infrastrukturlösungen wie Internetanbindungen, Standortvernetzung, Voice-Lösungen (SIP) sowie Managed Connectivity.

Dein Aufgabenbereich

- » Aktiver Vertrieb im B2B-Umfeld
 - » Neukundengewinnung im Mittelstand (KMU bis Enterprise)
 - » Ausbau und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- » Beratung & Lösungsverkauf
 - » Analyse von Kundenanforderungen: Internetanschlüsse (Glasfaser, DIA, FTTH/FTTB), SIP-Trunks / Voice-Lösungen, Standortvernetzung (Ethernet, SD-WAN)
 - » Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen gemeinsam mit Consulting/Technik
- » Angebots- & Vertragsmanagement
 - » Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
 - » Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- » Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
 - » Identifikation neuer Marktpotenziale im Raum Berlin
 - » Entwicklung von Vertriebsstrategien und Kampagnen
- » Zusammenarbeit intern
 - » Enge Abstimmung mit: Consulting / Presales, Auftragsmanagement, Technik / Delivery
 - » Sicherstellung einer reibungslosen Übergabe nach Auftragsingang

Dein Profil

- » Berufserfahrung
 - » Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in der Telekommunikation oder ITK
 - » Erfahrung im Vertrieb von Internetleitungen / Glasfaser, SIP / Voice-Lösungen, Standortvernetzung / WAN / Ethernet
- » Fachliche Kompetenz
 - » Grundverständnis von Netzwerktechnologien und Telekommunikationslösungen
 - » Erfahrung im Lösungsvertrieb (kein reiner Produktverkauf)
- » Persönliche Stärken
 - » Abschlussstärke und unternehmerisches Denken
 - » Hohe Kundenorientierung und Beratungskompetenz
 - » Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
 - » Kommunikationsstark auf Entscheider-Ebene (IT, GF, Einkauf)
- » Tools & Skills
 - » Erfahrung mit CRM-Systemen
 - » Sicherer Umgang mit MS Office
 - » Sehr gute Deutschkenntnisse
- » Sonstiges
 - » Führerschein Klasse B (zwingend erforderlich)
 - » Hohe Außendienst-Bereitschaft im Großraum Berlin / Brandenburg

Wir bieten

- » Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz mit einem interessanten, abwechslungsreichen und breiten Aufgabenspektrum
- » Eine offene Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie
- » Jährliche Weiterbildungsmöglichkeiten in Deinem Tätigkeitsumfeld
- » Modern ausgestattete Arbeitsplätze (höhenverstellbare Tische, zwei Bildschirme, Headset etc.)
- » Mobiles Arbeiten nach der Einarbeitungszeit möglich
- » Attraktive betriebliche Leistungen: Zuschüsse zur betrieblichen Altersversorgung, dem VBB-Firmenticket, der Verpflegung (Kantine) und zur zus. Krankenversicherung, kostenfreie kalte und warme Getränke, Mitarbeiterevents etc.

Jetzt melden!

Du möchtest Verantwortung übernehmen und individuell gefördert werden?

Wir freuen uns sehr, Dich persönlich kennen zu lernen und künftig von Deiner IT-Affinität und Deinem Innovationsgeist zu profitieren.

Deine vollständigen Unterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen schicke bitte vorzugsweise per E-Mail an

personal@campus-hofnetz.de

Unser Standort

